



**Samarbeid eller konkurranse  
innen eksport?**

# Tilbakeblikk for Geno

	1995	2005
Antall medlemmer	27.567	16.433 (-40 %)
Antall 1. gangs	420.430	335.712 (-20 %)
Omsetning	Kr 194 mill	Kr 229 mill
Inseminasjon NRF	397.848	311.509
Kjøttfe	16.037	14.022
Andre mjølkeraser	6.545	10.181
Doser eksportert	14.900 doser	200.000 doser

# Med samme trend til år 2015 ?

	År 2005	År 2015 ?
Antall medlemmer	16.433	9.800 ?
Antall 1. gangs	335.712	268.000 ?
Omsetning	Kr 229 mill	Kr 270 mill
Inseminasjon NRF	311.509	244.000
Kjøttfe	14.022	11.000
Andre mjølkeraser	10.181	13.000
Doser eksportert	200.000 Doser	2.700.000 Doser

# Internasjonale forsøk

- Pågår 7 forsøk i 6 ulike land
  - To forsøk i USA
- Ulike klimasoner og produksjonsformer
- Gir en vitenskaplig plattform for dokumentasjon og markedskommunikasjon
- Data som grunnlag for forbedring av rasen



*NRF-kryssninger på beite i Irland*

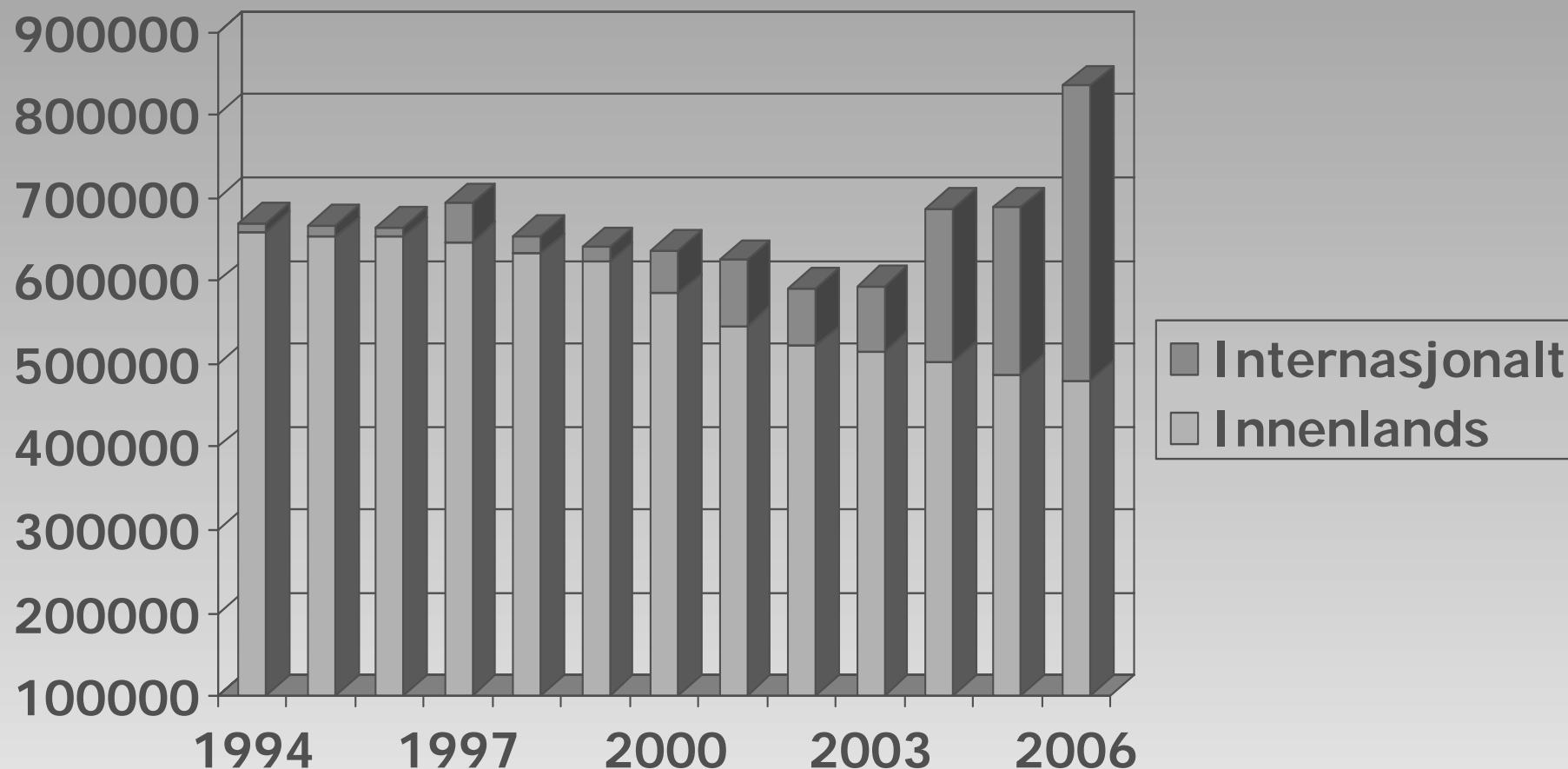
# Geno Global AS

- **Resultat 2005, 200.000 doser**
  - 30 % vekst i salgsomsetning
  - Økonomisk bidrag til Geno
    - 2004: kr 1.300.000,-
    - 2005: kr 2.460.000,-
  
- **Budsjett 2006: 340.000 doser**
  - Vekst på 48 % fra 2005
  - Økonomisk bidrag til Geno kr 4.153.000,-



# Omsetning av NRF-doser

Budsjett-tall for 2006



# Alternativer

1. Ha ulike eksportselskap, men være bevisst at vi er gjensidig avhengig av hverandre og kan ha gjensidig hjelp?  
*Dagens situasjon*
2. Samarbeidsavtaler om eksport, uten felles selskap/eierskap ?  
*Er prøvd med lite hell*
3. Felles eksportselskap med felles resultatansvar/økonomi  
*Dette er mulig og kan utløse visse synergieffekter, men det er krevende. Jfr Saga Fur*
4. Felles eksport som en følge av et felles nordisk avlsselskap  
*Dette ligger noe fram i tid og bør ikke skygge for den positive utvikling av eksporten som finner sted i dag*

## Anbefaling pr 2. august 2006:

1. Ha et effektivt og ubyråkratisk Nordisk samarbeid som sikrer størst mulig avlsmessig framgang i de enkelte populasjoner
2. Se nytten av hverandre og den hjelp vi får som døråpnerer og det positive i at det er mange aktører
3. Glede oss over hverandres suksess på eksport
  - *Verden er stor og markedet øker*
  - *We ain't seen nothing yet!*



